

# JETRO

日本貿易振興機構(ジェトロ)

[www.jetro.go.jp/consortium/](http://www.jetro.go.jp/consortium/)

新輸出大国コンソーシアム

検索

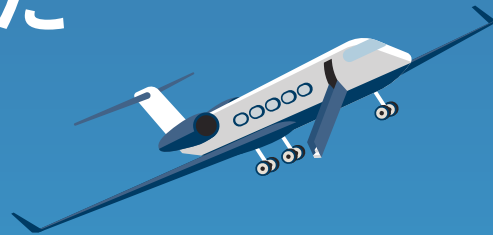
# 新輸出大国

# コンソーシアム

海外展開の計画立案から、  
その実行・実現まで、専門家が支援します。



# 海外ビジネスに精通した 専門家による支援



全国に配置された海外展開のための「新輸出大国コンシェルジュ」が、皆様のご相談に応じて、最適なサービスをご紹介します。  
コンシェルジュのナビゲートにより、海外展開を目指す皆様には、以下の支援をご提供します。

## 海外展開フェーズに即したハンズオン支援

海外展開戦略策定段階から、事業計画策定、実行段階まで、企業様の状況に応じて、各国・地域事情、実務に精通した専門家が支援します。(審査あり)

テーマ	支援内容
海外展開全般 (輸出・海外拠点設立など)	継続的な企業訪問やオンライン面談、海外出張同行(※)等を通じて、海外展開計画の作成支援から海外販路開拓、立ち上げまでを一貫して支援

※専門家の海外出張同行において経費の一部をご負担いただくことがあります。

## 個別課題に対応するスポット支援

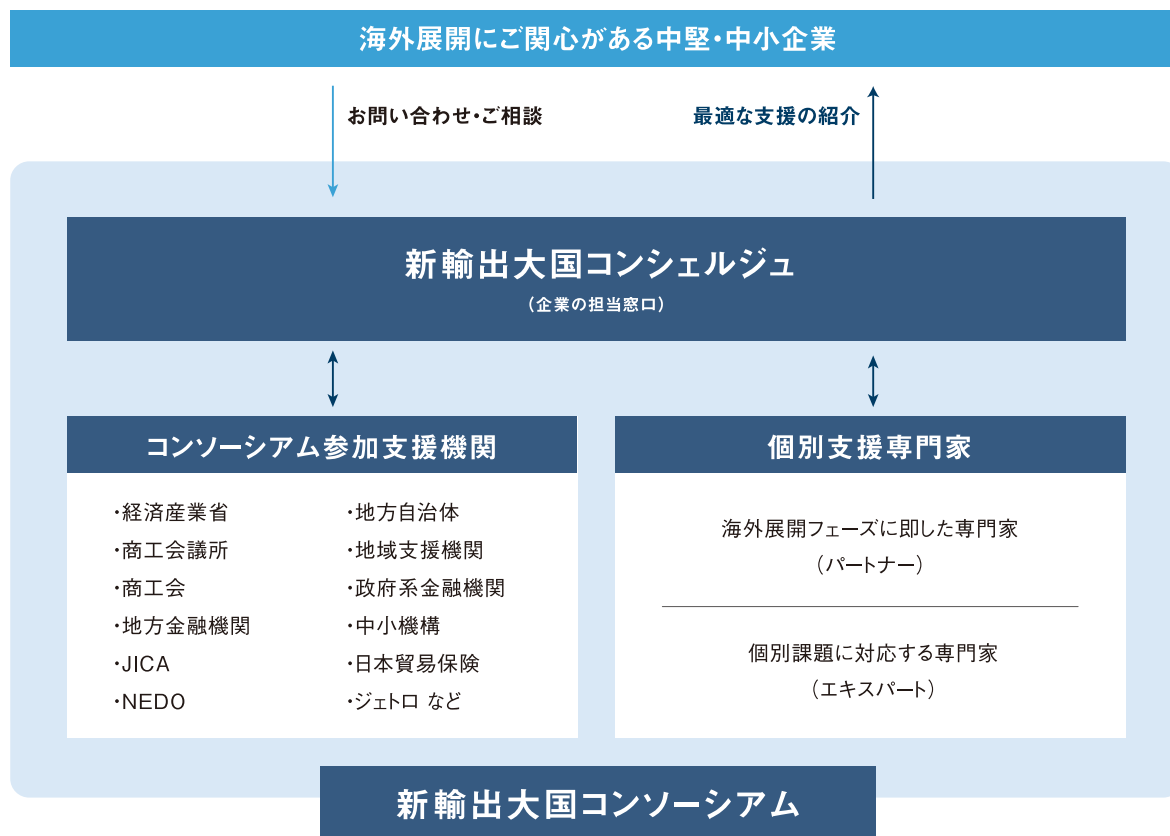
各国・地域事情や実務に精通した専門家、専門知識を有する専門家(弁護士/弁理士/公認会計士/税理士など)が支援します。

テーマ	支援内容
海外展開戦略策定支援	海外展開戦略策定段階におけるSWOT分析などの支援
貿易実務・商談支援	貿易実務、商談準備、フォローアップ、英文などプレゼンテーション資料作成などに関する支援
基準・認証	国際認証などの取得要否、取得方法などに関する支援
法務	国際取引、海外進出における法務上のポイントについての弁護士・弁理士などによる支援
税務・会計	国際取引、海外進出に関する税務・会計についての税理士・公認会計士などによる支援
物流	海外への輸送方法、物流関連相談に対するアドバイス支援
商品パッケージデザイン戦略	海外向け商品パッケージのデザインやネーミングなどに関するアドバイス支援

# 新輸出大国コンソーシアムの概要



「新輸出大国コンソーシアム」は、海外展開を図る中堅・中小企業等に対して、全国の商工会議所、商工会、地方自治体、金融機関、JETROなどの支援機関が幅広く結集し、総合的な支援を行う枠組みです。JETROは、同コンソーシアムの事務局機能を担うとともに、専門家による個別支援サービスを提供しています。



## 「新輸出大国コンソーシアム」ハンズオン支援対象企業

### 1. 中堅・中小企業であること

- |        |  |
|--------|--|
| ① 中小企業 | 中小企業基本法(昭和38年法律第154号)第2条第1項第1号から第4号までに掲げる者又はそれらの者で構成されるグループ          |
| ② 中堅企業 | ①の者以外で、産業競争力強化法(平成25年法律第98号)第2条第24項に規定する者であって、常時使用する従業員数が2,000人以下の会社 |



### 2. 海外展開プロジェクトを全社的に計画、または実現を目指していること

### 3. 本事業の各サービスの利用条件を承諾いただき、 商談結果などを含む事業アンケート等にご協力いただけること

### 4. 本事業の参加支援機関が提供する支援サービスの利用を希望すること

※支援機関の提供する各種サービスのご利用にあたっては、審査が必要な場合があります。

# 支援イメージ

## 海外展開フェーズに即した専門家のアドバイス

専門家が直接訪問、電話やメール・オンライン面談などで企業の海外展開のフェーズに応じたアドバイスを行い、場合によっては海外出張に同行するなど、伴走型の支援を行います。たとえばある商品を海外へ輸出したい場合、各段階に応じて様々な検討事項が想定されます。企業様の製品やサービス・状況にあわせて、専門家が各種アドバイスを提供します。

### 【海外展開フェーズの事例（輸出）】

1

#### 海外事業計画の作成

- ・輸出目的の明確化
- ・輸出候補国の調査（輸入規制、関税率、安全基準・規格、登録などの諸制度など）



2

#### 現地の市場調査

- ・輸出候補国における市場性、類似品・競合製品の調査、バイヤー候補のリストアップなど



3

#### 現地での販路開拓

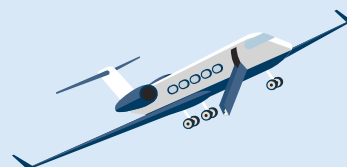
- ・ブランディング、ウェブサイトの見せ方、バイヤー候補の選定、商談ポイントの整理など
- ・オンライン商談、現地展示会・商談会



4

#### 輸出開始

- ・契約交渉（価格、納期、輸送方法、支払い条件など）
- ・現地のニーズにあわせた製品改良、販路拡大



※海外拠点設立の支援もあります。

### 各種専門家の連携プレーで企業様の海外展開を支援します



パートナー  
（伴走型）



コンシェルジュ  
（企業の相談窓口）



エキスパート  
（スポット型）

# 成功事例

## 米国向けに認証を取得した輸出事例

### 日用品

#### 王冠化学工業所

国内初のソフトパステル専門メーカー。「 Gondolaパステル」は、初心者にもプロにも対応した商品展開で支持を得る。京都・東山にある工場では、国内外で厳選された材料を使用し、全て手造りで製造している。

展開国・地域	米国、台湾、韓国、英国、マレーシアなど
企業情報	・所在地:京都府京都市・従業員数:5名・設立:1919年 ・URL: <a href="https://gondola-pastel.com/index.html">https://gondola-pastel.com/index.html</a>



副代表  
山登 大輔氏



APマークを取得したソフトパステル「KYOTO COLOR PASTEL」

#### パステルの国内最初の 開発老舗が海外展開を目指すのは

当社は長年、パステルという画材の専門製造を手掛けてきました。国内市場の縮小を受け、海外販路開拓を目指すにあたり、指導を仰ぎたくハンズオン支援に応募しました。専門家の指導のもと、自社分析や資料作成を進め、長期目標として米国進出を掲げました。

#### 米国へのチャレンジの理由、 AP認証取得

「日本で培った技術を世界で評価されたい」と決意した米国。そこには規制という厳しい障壁がありました。専門家と共に試行錯誤を重ね、約2年の歳月をかけて米国認証（APマーク）を取得。また、ホームページ改善や英語サイト開設、SNS対策、代理店契約などの指導を受けました。

#### 輸出成約の着実な 増加とJETRO支援

多岐にわたる指導を受けることで海外成約が着実に増加し、最終的には目標としていた米国進出と海外販売の目標額を達成することができました。さらに、米国では有力な代理店との取引も実現し、今後もハンズオンでの経験を活かして海外販売の拡大を目指します。

## ベトナムでの拠点設立による進出事例

### 電気・電子機械器具

#### 大和電器株式会社

配線器具の専門メーカーとして70年余り、配線器具のみならず電子機構部品、電子回路製品など、様々な製品を手掛ける。自社工場での一貫生産体制を強みに事業領域を拡大するとともに、現地生産拠点化の環境整備に注力。

展開国・地域	ベトナムなど
企業情報	・所在地:東京都品川区、栃木県宇都宮市 ・従業員数:国内159名、海外620名・設立:1947年 ・URL: <a href="https://www.yamatodenki.com">https://www.yamatodenki.com</a>



常務取締役  
平出 秀行氏



ベトナムに設立した現地拠点と当社配線器具製品

#### 多元化戦略で ベトナム進出を目指す

当社は長らく中国での製品生産を続けていましたが、生産量の増加やカントリーリスクの回避を背景にASEAN地域への進出を検討しました。ハンズオン専門家の助言を受けベトナムを進出先に指定。地元のパートナー企業への生産委託から始め、3年後に現地法人を設立しました。

#### コロナ渦でもオンラインで 現地の動向把握を

コロナ渦で全てが不透明な状況の中、ハンズオン専門家の紹介で複数のコンサルティング会社や業者とのオンライン面談を繰り返しました。渡航制限は情報収集や視察を難しくしましたが、現地のパートナーやスタッフの存在が支えとなり、現地への市場調査を経て計画を進めました。

#### 経験を活かし長期的な 工場育成を目指す

ベトナム工場では家庭用電源タップを生産し、年間1500万個の生産能力を目指しています。第2工場も建設予定で、将来的にはベトナムで生産した製品の海外販売も考えています。中国での経験を活かし、長期的視点を持ち人材育成やネットワーク構築に取り組んでいます。

# ジェトロのサービスについて

ジェトロでは世界約70カ所以上の海外ネットワークを活用したサービスメニューを取り揃えて、皆様の海外展開をサポートしています。本事業に採択された企業様には、新輸出大国コンシェルジュが最適な支援メニューや支援機関をご案内します。

## 海外経済・貿易情報を入手したい

### ジェトロウェブサイト 「国・地域別情報」J-FILE

<https://www.jetro.go.jp/world/>

インターネットで世界各国のビジネス情報の入手が可能です。



## 海外進出したい

### 中小企業海外展開現地支援 プラットフォーム

<https://www.jetro.go.jp/services/platform/>

中堅・中小企業のビジネス展開への関心が高い国・地域に、現地での知見や地場企業・地元政府当局等とのネットワークに強みを持つ現地在住のコーディネーターを配置し、3つの段階的なサービス(①情報提供(ミニレポート・ブリーフィング)・②企業リストアップ・③商談アレンジ※1)によって、中堅・中小企業の海外ビジネスにおける各段階で状況に応じて支援します。

※1 一部地域では商談アレンジサービスを提供できない場合があります



## 海外取引先を開拓したい

### 展示会・商談会への出展支援 (オンライン含む)

<https://www.jetro.go.jp/services/tradefair/list.html>

海外見本市・展示会の情報収集や出展をサポートしています。



### ジェトロ招待バイヤー専用 オンラインカタログ“Japan Street”

[https://www.jetro.go.jp/services/japan\\_street.html](https://www.jetro.go.jp/services/japan_street.html)

「Japan Street」はジェトロが招待した海外バイヤー(海外に販路を持つ国内のバイヤーを含む)専用のオンラインカタログサイトです。日本のサプライヤー企業の皆さまは、企業・商品情報と商品画像等を登録するだけで、世界中のバイヤーに商品を紹介することができます。バイヤーとの商談日程調整や無料の通訳手配、商談への同席など手厚くサポートします。



## 貿易・投資について相談したい、知識を得たい

### 中小企業海外ビジネス人材育成塾

<https://www.jetro.go.jp/services/ikusei/>

海外バイヤーとの商談の前にしっかりと準備ができる研修プログラムです。輸出商談の基礎を学ぶ「育成塾」(5週間)と、英語商談演習を含む輸出経験者向けの「育成塾プラス」(8週間)の2種類を実施しています。



### 海外ブリーフィングサービス

<https://www.jetro.go.jp/services/briefing/>

世界約70カ所のジェトロ海外事務所から、現地一般経済事情やビジネス環境などについてオンライン面談にて情報提供を行います。



### 貿易実務オンライン講座

<https://www.jetro.go.jp/elearning/>

実務に役立つ必要な知識を、いつでもどこでも、ご自身のペースで学習いただけます。



## 新たに輸出に挑戦したい

### 新規輸出1万者支援プログラム

<https://www.jetro.go.jp/ichiman-export.html>

専門家のコンサルティングを通して貴社の現況にあった支援・サービスを提案します。



## その他

### ジェトロメンバーズ

<https://www.jetro.go.jp/members/>

ジェトロの有料会員制度です。貿易実務オンライン講座の受講割引や、各種ウェブセミナーの実施など、様々な会員限定サービスをご提供します。



### 支援機関のサポート

<https://www.jetro.go.jp/consortium/organizations/>



## お問い合わせ

まずは、お気軽にご相談ください。

## 日本貿易振興機構(ジェトロ) 「新輸出大国コンソーシアム」事務局

☎ 03-3582-8333

受付時間：平日9:00～12:00 13:00～17:00

[www.jetro.go.jp/consortium/](http://www.jetro.go.jp/consortium/)



左記またはお近くのコンソーシアム参加支援機関まで

